

Die persönliche Unternehmensberatung.



HSP – Unternehmensvermittlung

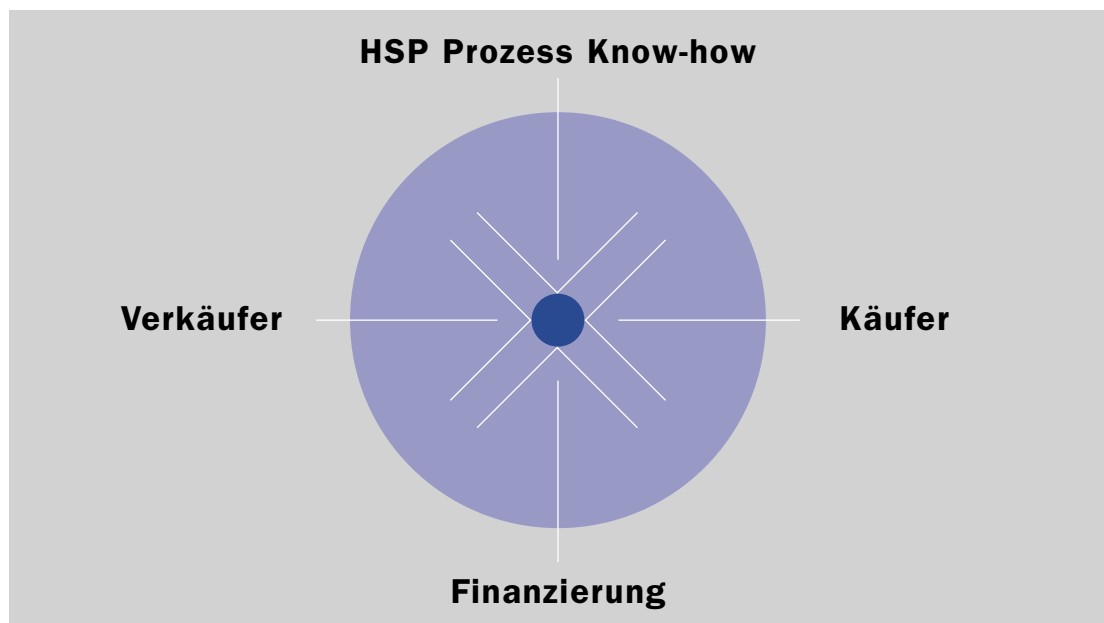
**Unternehmen erfolgreich kaufen
und verkaufen.**

Unternehmensvermittlung

Der Kauf oder Verkauf eines Unternehmens oder eines Unternehmensteils ist eine strategische Option bei Wachstum, Nachfolgeregelung, Fokussierung oder Sanierung. Das Finden eines passenden Unternehmens oder eines geeigneten Käufers ist jedoch nicht einfach.

Erfolg dank Know-how

HSP Consulting unterstützt Sie bei dem Kauf oder Verkauf eines Unternehmens durch ein bewährtes methodisches Vorgehen und mit der Erfahrung aus vielen erfolgreich abgewickelten Transaktionen.

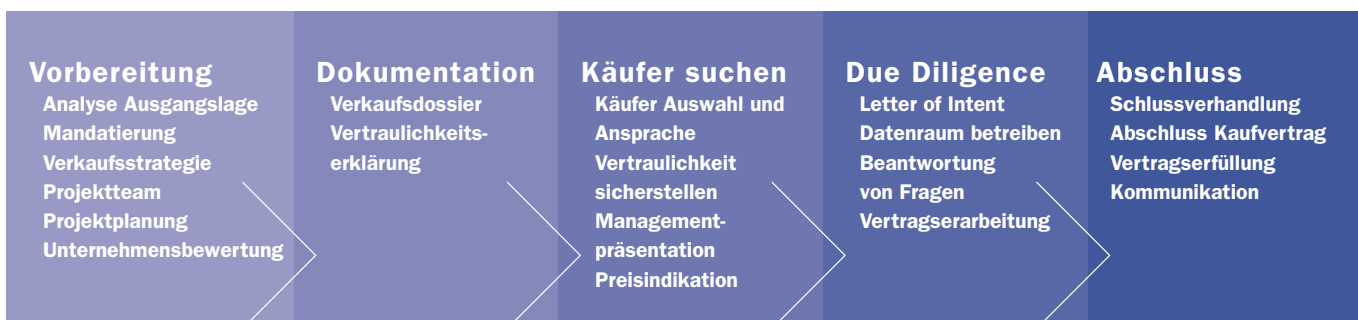


Das HSP Prozess Know-how stellt sicher, dass alles rund läuft und nichts übersehen oder vergessen wird.

Ein Unternehmen verkaufen

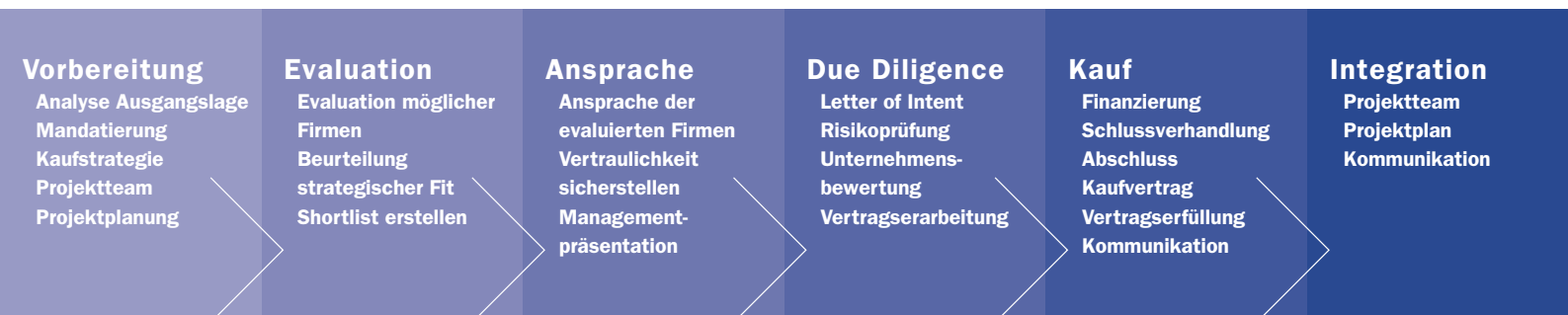
Sie wollen ein Unternehmen oder einen Teil davon verkaufen.

Wir unterstützen Sie während des ganzen Verkaufsprozesses bis zum erfolgreichen Abschluss.



Ein Unternehmen kaufen

Sie planen ein Unternehmen zu kaufen oder durch die Integration eines andern Unternehmens zu wachsen? Das erfolgserprobte HSP-Vorgehen sichert Effizienz und eine erfolgreiche Integration.



Typische Unternehmensvermittlungsprojekte

Kauf einer Firma in der Schweiz

Sie sind ein ausländisches Unternehmen und wollen Ihre Geschäftstätigkeiten durch einen Unternehmenskauf in die Schweiz ausweiten. Wir unterstützen Sie bei der Suche eines optimalen Akquisitionsobjektes. Wir begleiten Sie durch den Kaufprozess bis zum erfolgreichen Abschluss. Nach dem Kauf beraten wir Sie bei der Post-Merger-Integration um das neue Unternehmen optimal in Ihre Firmengruppe zu integrieren.

Akquisition von mehreren Unternehmen

Sie wollen durch mehrere Akquisitionen die Wettbewerbsposition ihres Unternehmens stärken. Wir unterstützen Sie beim Erarbeiten der Akquisitionsstrategie und beim Umsetzen der Strategie.

Unternehmensteil verkaufen (Carve-Out)

Sie wollen einen Unternehmensteil verkaufen um Liquidität für Investitionen in den Kernbereich zu schaffen. Wir unterstützen Sie beim gesamten Prozess von der Abspaltung über die Organisation der neuen Firma bis zum erfolgreichen Verkauf.

Management-Buy-out (MBO)

Sie beabsichtigen als Management die Mehrheit des Kapitals von den bisherigen Firmen-Eigentümern zu erwerben. Wir unterstützen über den gesamten Prozess des Unternehmenskaufes.

Management-Buy-in (MBI)

Sie möchten als externes Management eine Firma übernehmen. Wir unterstützen Sie von der Erstansprache über die Finanzierung bis zur erfolgreichen Vertragsverhandlung.

Ihr Nutzen als Käufer oder Verkäufer

Durch die Spezialisten von HSP Consulting profitieren Sie von vielen Vorteilen:

- Mehrfach bewährte Prozesse bieten grösstmögliche Sicherheit für den erfolgreichen Abschluss
- Rund-um-Service von der Kontaktaufnahme über die Vertragsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Zugang zum HSP Consulting Netzwerk für das Finden des passenden Käufers / Verkäufers
- Klären aller wichtigen Fragen mit Treuhänder, Steuerberater, Banken und Juristen
- Sie bleiben auf Wunsch anonym und wir handeln im Namen von HSP Consulting
- Praxisorientierte Unternehmens-Bewertung

Referenzen

Auszug aus unseren mehr als 50 begleiteten Transaktionen der letzten Jahre.

- | | |
|---|----------------------------|
| – Torgler Treuhand AG, Gossau | Verkaufsmandat |
| – Mittelgrosse Treuhandgesellschaft Zürich, | Verkaufsmandat |
| – Schaub Werkzeugbau AG, Diessenhofen, | Beratung des Käufers (MBI) |
| – Jost AG, Gebäudetechnik, Chur | Verkaufsmandat |
| – Medizinaltechnik Handelsgesellschaft, Kreuzlingen | Berater des Käufers |
| – Ecowatt AG, Bürglen | Kaufmandat |
| – Strapazi Fitnesszentrum, Chur | Verkaufsmandat |
| – ewr electro ag, Bad Ragaz | Carve-Out |

Sind Sie interessiert?

Profitieren Sie von der Erfahrung und dem Know-how erfolgreicher Projekte. Gerne unterstützen wir Sie beim Kauf oder Verkauf eines Unternehmens.

Für ein erstes kostenfreies Gespräch steht Ihnen unser Spezialist Lukas Mäder gerne zur Verfügung.

Rufen Sie ihn an und vereinbaren Sie einen Termin: +41 71 243 04 60.



**Lukas Mäder, lic. oec. HSG
Wirtschaftsprüfer**



Die persönliche Unternehmensberatung.

Klaus Haake Prof., Dr. oec. HSG
Lukas Mäder lic. oec. HSG
Lorenz Meister Trainer und Coach
Reto Morellon Betriebsökonom FH
Ralf Schröder Dr. oec. HSG
Willi Seiler Dipl. KMU/HSG
Patrick Seliner Betriebsökonom HWV
Jaap van Dam Dr. rer. publ. HSG

Splügenstrasse 9, Postfach
CH-9008 St. Gallen
Tel +41 (0)71 243 04 60 | Fax +41 (0)71 243 04 61
info@hsp-con.ch | www.hsp-con.ch